



# Anleitung Kalkulationstabelle

## vom Einkaufs- zum Verkaufspreis:

- entnehmen Sie Ihrer Lieferantenrechnung den Einkaufspreis (**netto**) für einen Artikel, z. B. eine Tüte Chips für EUR 0,79
- legen Sie Ihren **Gewinnaufschlag** (in Prozent) fest, z. B. 50 % für diese Chips

**zwei** Arbeitsgänge können jetzt mit der Kalkulationstabelle vereinfacht werden:

### 1. Die Ermittlung des Bruttoverkaufspreises

Zur Ermittlung des Bruttoverkaufspreises lesen Sie bitte in der Zeile des gewählten Gewinnaufschlages (in unserem Beispiel 50 %) den Kalkulationsfaktor ab (in Abhängigkeit vom Mehrwertsteuersatz des kalkulierten Artikels)

Beispiel: Chips = MwSt. erm. => Faktor 1,61

Multiplizieren Sie den gefundenen Faktor mit dem Nettoeinkaufspreis, um den Bruttoverkaufspreis zu erhalten. Beispiel: EUR 0,79 x 1,61 = EUR 1,27.

### 2. die Ermittlung des Bruttoverdienst (BVD) Prozentsatzes in der Geschäftsanalyse (GA)

Zur Ermittlung des BVD-%Satzes (Gewinn**abschlages**) für diesen Artikel finden Sie den entsprechenden Prozentwert in der Spalte 4 der Tabelle, in unserem Beispiel 33,3.

### Kontrolle der Bruttoverdienst (BVD) Sätze:

Hintergrund der Kontrolle von BVD-Sätzen ist die Frage, ob der in der Geschäftsanalyse ermittelte Bruttoverdienst dem tatsächlich erzieltem Rohgewinn entspricht. Ausgangspunkt dieser Kontrolle ist der Bruttoverkaufspreis eines Artikels.

Teilt man den Bruttoverkaufspreis durch den Nettoeinkaufspreis eines Artikels, so erhält man den Kalkulationsfaktor. Suchen Sie diesen Kalkulationsfaktor (beim richtigen MwSt.-Satz) in der Tabelle und lesen Sie in der gleichen Zeile den BVD – Satz für die betroffenen Artikel /-Gruppen ab.